

广州银行公开招聘岗位情况表

序号	招聘机构	部门	招聘岗位	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	总行	公司金融部 (投资银行部)	营销推动岗	广州	1、负责对公负债业务营销推动; 2、负责3000万以上对公资产业务营销推动; 3、负责银团、并购、投贷联动等业务营销推动; 4、负责名单制民企战略客户直营及业务推动、集团管理; 5、负责对公客户营销推动; 6、其他营销推动相关工作。	1、38周岁(含)以下,全日制本科及以上学历,法律、经济、金融、财务管理或会计相关专业毕业; 2、具有3年以上大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行信贷经验对公信贷、客户营销等相关经验,且最近的工作经历离开银行不超过1年; 3、具有良好的分析、调研、文字能力,积极主动、认真负责,具备较强的团队合作意识及执行能力; 4、身心健康、品行端正、诚实守信、遵纪守法,符合监管机构关于银行从业人员的有关要求,符合我行亲属回避相关政策要求。
2	总行	授信审批部	授信审查岗	广州	1、对授信业务的合法、合规性以及安全性进行独立审查,出具审查意见; 2、按规定开展平行作业或实地查看项目; 3、负责授信审查审批相关制度制定及培训; 4、负责参与信贷业务现场检查; 5、负责审查审批环节相关系统优化改造。	1、35周岁(含)以下,全日制大学本科及以上学历,经济、金融、法律等相关专业优先; 2、具有4年以上公司法人、普惠金融审查审批工作经验,熟悉信贷业务流程及业务审核要点,熟悉相关的法律和监管要求,大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验,且离开银行不超过1年; 3、不属于受到组织处理或者党纪政务行政处分等影响期未满或者期满影响使用的人员;不属于涉嫌违纪违法正在接受有关专门机关审查尚未作出结论的人员;无不良从业及失信记录; 4、身心健康、品行端正、诚实守信、遵纪守法,符合监管机构关于银行从业人员的有关要求,符合我行亲属回避相关政策要求; 5、在其他条件相同的情况下,拥有注册会计师(CPA)、特许金融分析师(CFA)、金融风险管理师(FRM)、法律职业资格、注册资产评估师等证书者优先考虑。
3	经营机构	横琴分行	跨境金融部营销推动岗	珠海	1、根据总行的营销推广要求以及分行营销推广计划,会同经营机构开展重点客户营销,牵头拟定跨境金融产品的营销指引和推广方案; 2、制订分行跨境金融部的年度经营计划和营销计划,并组织实施; 3、负责辖内国际业务牵头,不断完善和改进,做好内外沟通工作; 4、完成分行及部门领导交办事。	1、38周岁(含)以下,全日制本科及以上学历,身体健康,品行端正,廉洁敬业,符合我行履职回避相关规定; 2、3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行工作经历,最近一段从业经历应为银行工作且离职不超一年; 3、熟悉银行主要产品、业务或相关工作,具有较强的组织协调能力和沟通能力; 4、具有招聘岗位所需的专业知识技能; 5、身体健康,品行端正,廉洁敬业,无违法违规和处分期内的处罚记录,符合我行亲属回避相关规定。
4	经营机构	横琴分行	公司金融部(普惠金融部)营销推动岗	珠海	1、负责分行公司客户经理的培训、考核及管理工作; 2、负责制定分行公司业务考核方案,并定期统计分析; 3、负责制定分行公司业务竞赛方案,并定期清算; 4、负责核对、清算总行各项考核数据; 5、负责制定分行公司业务发展方案,并督导跟进方案落实; 6、完成分行及部门领导交办事。	1、38周岁(含)以下,全日制本科及以上学历,身体健康,品行端正,廉洁敬业,符合我行履职回避相关规定; 2、3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行工作经历,最近一段从业经历应为银行工作且离职不超一年; 3、熟悉银行主要产品、业务或相关工作,具有较强的组织协调能力和沟通能力; 4、具有招聘岗位所需的专业知识技能; 5、身体健康,品行端正,廉洁敬业,无违法违规和处分期内的处罚记录,符合我行亲属回避相关规定。
5	经营机构	横琴分行	零售金融部渠道管理岗	珠海	1、负责零售相关业务的营销推动及日常管理工作,包括线上、线下渠道业务应用推广、制度落实、检查监督等; 2、个贷业务、信用卡等零售相关业务的推动及业务流程监控等; 3、零售业务对外宣传计划的制定和执行等; 4、完成分行及部门领导交办事。	1、38周岁(含)以下,全日制本科及以上学历,身体健康,品行端正,廉洁敬业,符合我行履职回避相关规定; 2、3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行工作经历,最近一段从业经历应为银行工作且离职不超一年; 3、熟悉银行主要产品、业务或相关工作,具有较强的组织协调能力和沟通能力; 4、具有招聘岗位所需的专业知识技能; 5、身体健康,品行端正,廉洁敬业,无违法违规和处分期内的处罚记录,符合我行亲属回避相关规定。
6	经营机构	横琴分行	网点客户经理(对公、零售方向)	珠海	1、负责客户开发与维护,拓展客户资源,维护存量客户关系,深度挖掘客户需求,推动各项业务合作; 2、完成分行下达的业绩目标,完成存款日均增量、贷款投放、中间业务收入(如手续费、债券承销费)等考核指标; 3、日常受理客户的咨询、投诉等事项,定期推送产品信息与市场动态; 4、完成分行及部门领导交办事。	1、40周岁(含)以下,本科及以上学历,身体健康,品行端正,廉洁敬业,符合我行履职回避相关规定; 2、3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行工作经历,最近一段从业经历应为银行工作且离职不超一年; 3、具有招聘岗位所需的专业知识技能,具备较强的营销拓展能力; 4、身体健康,品行端正,廉洁敬业,无违法违规和处分期内的处罚记录,符合我行亲属回避相关规定。

序号	招聘机构	部门	招聘岗位	工作地点	岗位职责	招聘条件
7	经营机构	汕头分行	公司业务部负责人	汕头	1、主持公司业务部的全面工作； 2、负责客户经理团队建设、业务营销及产品推动； 3、负责推动公司业务的发展，完成分行下达的各项业务指标，树立良好的企业品牌形象； 4、负责拓展市场占有率，并对团队的资产质量负责； 5、完成分行党总支交办的其他事项。	1、男48岁（含）、女45岁（含）以下； 2、本科及以上学历，具有5年以上大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验，且最近的工作经历离开银行不超过1年； 3、熟悉银行业务相关知识及相关政策，熟悉商业银行相关规则制度，熟悉本地区相关政策和市场情况；具有较强的客户维护意识和独立的市场拓展能力，具有一定的风险识别及把控能力； 4、身体健康，品行端正，廉洁敬业，无违法违纪和处分期内的处罚记录，符合我行亲属回避相关规定。
8		汕头分行	网点客户经理（对公、零售方向）	汕头	1、负责客户开发与维护，拓展客户资源，维护存量客户关系，深度挖掘客户需求，推动各项业务合作； 2、完成分行下达的业绩目标，完成存款日均增量、贷款投放、中间业务收入（如手续费、债券承销费）等考核指标； 3、日常受理客户的咨询、投诉等事项，定期推送产品信息与市场动态； 4、完成分行及部门领导交办事项。	1、40周岁（含）以下，本科及以上学历，身体健康，品行端正，廉洁敬业，符合我行履职回避相关规定； 2、3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行工作经历，最近一段从业经历应为银行工作且离职不超过一年； 3、具有招聘岗位所需的专业知识技能，具备较强的营销拓展能力； 4、无违法记录和处分期内的处罚记录。