

恒丰银行深圳分行社会招聘岗位情况表-2025年9月29日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	深圳分行	投资银行部产品经理岗	专业类	1	深圳	负责投行条线债券承销类、项目融资类、资产证券化类、投资顾问类等投行产品的营销和推动，为分行公司业务提供产品支持等。	(1) 年龄40周岁(含)以下，全日制大学本科(含)以上学历。 (2) 银行相关岗位工作年限2年(含)以上，具有经济、金融、财会、法律专业基础知识，掌握相关业务监管政策，熟悉投资银行产品及业务，对投资银行业务市场及客户有深入研究。 (3) 具有较强的学习能力、沟通能力、风险识别能力、创新意识、团队合作精神。
2	深圳分行	综合柜员岗	技能类	1	深圳	从事柜面运营业务，包括本外币现金收付、对公及零售结算业务、账户开销变、代收付业务等。	(1) 年龄35周岁(含)以下，大学本科(含)以上学历。 (2) 银行相关岗位工作年限2年(含)以上，熟悉银行相关金融产品及业务。具有银行业、会计、反洗钱从业资格证书以及反假货币上岗资格证书者优先考虑。 (3) 具有较强的责任心、风险识别能力、团队协作精神和良好的职业道德。 (4) 形象气质佳，具有较强的表达能力和沟通能力。
3	深圳分行	公司营销团队负责人	销售类	1	深圳	负责围绕分行年度目标、发展重点，制定团队经营计划，开展经营计划分解、绩效考核、激励分配，提高团队整体绩效，完成分行下达的经营计划及工作任务。挖掘市场需求，制定营销方案，推广业务及产品，为客户提供综合金融解决方案，维护客户关系，提高综合收益等。	(1) 年龄50周岁(含)以下，大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 相关岗位工作年限3年(含)以上，熟悉银行各类金融产品及相关业务，熟悉国家及监管部门对银行业务和产品的管理要求。 (3) 具有较强的市场开拓能力及营销能力、风险识别及管控能力、团队管理能力，并拥有丰富的客户资源。
4	深圳分行	公司客户经理岗	销售类	3	深圳	负责开展业务营销，拓展客户和市场，根据客户需求，提供有针对性的金融产品和服务，维护客户关系，提高综合收益等。	(1) 年龄45周岁(含)以下，大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 相关岗位工作年限2年(含)以上，熟悉银行各类金融产品及相关业务，熟悉国家及监管部门对银行业务和产品的管理要求。 (3) 具有较强的市场开拓能力及营销能力、风险识别及管控能力，并拥有良好的客户资源。 (4) 具有较好的团队合作精神、敬业精神和执行力，具有较强的沟通能力、学习能力、文字撰写能力。
5	深圳分行	零售客户经理岗	销售类	3	深圳	负责多渠道引进新个人客户，提升个人管理资产规模，完成个人贷款类产品的营销和业务办理等。	(1) 年龄45周岁(含)以下，大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 相关岗位工作年限2年(含)以上，熟悉银行零售金融产品及相关业务，熟悉国家及监管部门对银行业务和产品的管理要求。 (3) 具有较强的市场开拓能力及营销能力、风险识别及管控能力，并拥有良好的客户资源。 (4) 具有较好的团队合作精神、敬业精神和执行力，具有较强的沟通能力、学习能力、文字撰写能力。