	广州银行公开招聘岗位情况表			
序号	招聘机构	岗位	岗位职责	岗位要求
1	机构业务部 (养老金融 部)	营销推动岗	1、负责机构业务细分客群的经营管理与策略制定 包括市场调研、目标设定及策略落地 2、机构客户直接营销与开发维护,协同经营机构进行客户拜访 挖掘业务机会; 3、组织推动重点资格 重点项目投标遴选工作 制定投标方案, 推动营销落地; 4、牵头设计机构客户综合金融服务方案 整合跨部门资源,提升 客户黏性与价值贡献 5、推动细分客群产品 服务与场景创新,推进数智化系统建设 协同科技部门完成需求落地与系统运维 6、解决经营机构营销过程中遇到的问题 优化业务流程,提升经 营效率; 7、完成其他与机构业务营销相关的支持与推动工作	1、38周岁(含)以下,全日制本科及以上学历,专业为经济金融类、管理类或理工类; 2、具有5年以上大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验。具备3年以上公司信贷经验或政府机构客户服务经验的优先,且最近的工作经历离开银行不超过年; 3、具有良好的专业能力、学习能力、调研文字能力、组织协调能力、沟通能力和执行能力,熟悉本地客群; 4、身心健康、品行端正、诚实守信、遵纪守法、符合监管机构关于银行从业人员的有关要求、符合我行亲属回避相关政策要求。
2	科技支行 (中支级)	公司金融部 (普惠金融部) 负责人	1、根据总行科技金融策略,推动科技支行科技金融业务的发展做好市场营销管理和渠道建设 2、负责科技支行业务考核 竞赛方案、业务发展方案、创新业务落地等工作; 3、围绕产业园区、行业协会、PE/VC等投资机构等客群,牵头科技支行做好批量业务拓展 4、落实监管部门关于科技金融的各项政策 多措并举完成监管部门和科技支行各项经营指标 协同行内各条线部门建立 完善科技金融配套机制; 5、协同风险合规条线做好科技金融业务风险过程监测 管理。	1、全日制本科及以上学历,理工科专业背景优先,男性一般48周岁(含)以下,女性45周岁(含)以下; 2、具有8年以上大型国有商业银行。全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验 且最近的工作经历离开银行不超过年。具有丰富的公司业务工作经验和有较强的市场拓展和组织沟通能力能够有效制定并组织实施公司业务发展和客群经营策略3、按照我行职级对等标准、现担任与应聘岗位相当的职务或担任比应聘岗位低一级的职务满年;4、身心健康、品行端正、诚实守信、遵纪守法,符合监管机构关于银行从业人员的有关要求符合我行亲属回避相关政策要求。
3	科技支行 (中支级)	公司金融部 (普惠金融部) 营销推动岗	1、负责科技支行公司客户经理的培训 考核及管理工作; 2、负责制定科技支行公司业务考核方案 并定期统计分析; 3、负责制定科技支行公司业务竞赛方案 并定期清算; 4、负责核对、清算总行各项考核数据 5、负责制定科技支行公司业务发展方案 并督导跟进方案落实 6、完成科技支行及部门领导交办事项	1、38周岁(含)以下,全日制本科及以上学历,理工科专业背景优先,身体健康,品行端正,廉洁敬业,符合我行履职回避相关规定; 2、3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行工作经历,最近一段从业经历应为银行工作且离职不超一年; 3、熟悉银行主要产品 业务或相关工作,具有较强的组织协调能力和沟通能力; 4、身心健康、品行端正、诚实守信、遵纪守法,符合监管机构关于银行从业人员的有关要求 符合我行亲属回避相关政策要求。
4	科技支行 (中支级)	投资银行部 负责人	1、牵头对接外部单位和机构 整合政策、技术、专业服务等资源,维护长期稳定合作关系 搭建科创企业服务全生态2、负责统筹科技支行投资银行产品管理 牵头开展投资银行业务产品创新,聚焦投顾服务、并购撮合、股权激励等方向,丰富科创企业金融服务产品3、负责跟踪国内外资本市场关于科创企业的上市规则和再融资政策;落实各项国家金融监管政策 资本市场规则及银行内部规章制度,开展政策解读与研究分析,为科创企业对接资本市场提供专业支撑。4、制定部门发展规划与年度工作目标 搭建专业化人才梯队,组织开展业务培训与能力建设 协调行内信贷 风控等部门,确保业务操作合规。5、其他科创企业投行业务相关营销推动及管理工作	2、5年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行工作经历,最近一段从业经历应为银行工作且离职不超一年;具有丰富的投行业务工作经验 科创企业客群服务经验和较强的市场拓展能力。3、按照我行职级对等标准 现担任与应聘岗位相当的职务或担任比应聘岗位低一级的职务减年;4、身心健康、品行端正、诚实守信、遵纪守法,符合监管机

			广州银行公开招聘岗位情况表	
序号	招聘机构	岗位	岗位职责	岗位要求
5	科技支行 (中支级)	投资银行部营销推动岗	1、根据国家经济、金融、产业政策,监管机构和总行的相关要求,制定和实施科技支行投资银行业务的市场开发组织投资银行业务市场调研、产品营销策划、宣传推广等工作。 2、负责对科技支行投资银行业务重点客户及战略合作项目的培育、开发、管理和维护; 3、根据科技支行投行业务目标和任务负责中支投行业务的营销推动及管理工作;负责对科技支行经营单位相关人员进行投行业务培训、指导及行内外政策传达5、负责投行资本市场业务的项目操作推动、协调工作,推动重点投行储备项目落地6、完成科技支行及部门领导交办事项	农商行工作经历,最近一段从业经历应为银行工作且离职不超一年; 3、具有3年以上的银行、资本市场相关从业经验 具有较强组织推动能力;具有较为丰富的项目实际操作经验 具有较强组的组织协调能力和沟通能力4、了解国家经济、金融政策,熟悉商业银行开展资本市场业
6	科技支行 (中支级)	客户一至五部 负责人	1、根据总支行工作部署,制定营销部门经营发展目标及计划 对营销部门业务经营状况承担直接责任 2、负责组织营销部门的市场拓展 客户渠道关系维护及营销 3、牵头营销及推进科技金融项目和创新产品业务 确保完成团队营销指标,协调解决团队客户问题 4、对接行业协会(包含签订合作协议)、PE/VC等投资机构(联合开展路演); 5、负责营销部门的内部管理和队伍建设 6、负责合规经营、员工辅导及日常管理 7、完成总支行交办的其他工作	1、全日制本科及以上学历、理工科专业背景优先、男性一般48周岁(含)以下,女性45周岁(含)以下; 2、具有5年以上大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验 且最近的工作经历离开银行不超过年; 3、熟悉科技金融业务相关知识及相关政策 熟悉商业银行相关规则制度,熟悉本地区相关政策和市场情况 具有较强的客户维护意识和独立的市场拓展能力 具有一定的风险识别及把控能力; 4、具有较为丰富的团队管理经验和社会资源 能够独立带领团队开展工作; 5、按照我行职级对等标准、现担任与应聘岗位相当的职务或担任比应聘岗位低一级的职务满年; 6、身心健康、品行端正、诚实守信、遵纪守法,符合监管机构关于银行从业人员的有关要求,符合我行亲属回避相关政策要求。
7	科技支行 (中支级)	客户一至五部 对公客户经理	1、负责科技金融客户开发与维护,拓展客户资源,维护存量客户关系,深度挖掘客户需求,推动各项业务合作; 2、完成支行下达的业绩目标 完成科技金融贷款企业户数和贷款规模等考核指标; 3、日常受理客户的咨询 投诉等事项, 定期推送产品信息与市场动态; 3、开展科技金融专业领域行业研究 参加行业协会、投资机构对接活动; 4、完成本机构领导交办的事项 5、实时跟踪客户经营状况, 发现风险预警信号需及时上报	1、本科及以上学历,理工科专业背景优先 2、年龄在40周岁(含)以下; 3、3年以上国有大行、股份制银行、上市城商行、省内头部 农商行工作经历,最近一段从业经历应为银行工作且离职不 超一年; 4、有科技金融业务经验优先 5、身心健康、品行端正、诚实守信、遵纪守法,符合监管机 构关于银行从业人员的有关要求,符合我行亲属回避相关政 策要求。
8	科技支行 (中支级)	风险管理部 (内控 合规部) 负责人	1、根据总行相关规定, 统筹全面风险, 管理信用、市场、操作等各类风险。 2、负责制定和完善科技支行风险管理政策 制度和操作规程; 3、负责授信业务尽职调查 风险审查及重大风险事件的报告与处理; 4、建立健科技支行内控合规体系 推动案防机制 反洗钱、关联交易、反欺诈等工作的开展; 5、负责落实部门的合规工作要求 组织开展合规学习和培训, 组织合规专项检查, 做好部门制度管理工作, 定期报送合规相关材料; 6、负责风险管理部人员管理 绩效考核与专业培训, 提升团队风险识别与控制能力; 7、保持与监管机构的日常沟通 跟踪监管政策变化, 按要求提交各类风险与合规报告。	1、全日制本科及以上学历,理工科专业背景优先,身体健康,品行端正,廉洁敬业,符合我行履职回避相关规定2、男性48周岁(含)以下,女性45周岁(含)以下;3、具有8年以上大型国有商业银行。全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验且最近的工作经历离开银行不超过年;4、按照我行职级对等标准、现担任与应聘岗位相当的职务或担任比应聘岗位低一级的职务满年;5、身心健康、品行端正、诚实守信、遵纪守法,符合监管机构关于银行从业人员的有关要求、符合我行亲属回避相关政策要求。
9	科技支行 (中支级)	风险管理部 (内控 合规部) 风险管理岗	1、负责科技支行业务风险监测和贷后管理工作 包括优化管理制度、组织实施贷后检查 优化贷后系统功能 征信管理等。 2、持续跟踪机构资产质量情况 协同总行风险管理部 特殊资产部,制定风险管控措施,积极推动支行管控新增不良和化解存量不良; 4、负责落实合规工作要求 组织开展合规学习和培训 组织合规专项检查,做好制度管理工作,定期报送合规相关材料。 5、负责落实部门的反洗钱相关工作 组织反洗钱学习和培训 做好反洗钱评估和宣传,统筹开展相关业务自查 检查工作;6、负责内外部检查 审计相关事务,按要求配合检查工作,追根溯源落实整改要求。	1、38周岁(含)以下;全日制本科或以上学历,理工科专业背景优先; 2、具有4年以上大型国有商业银行全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行对公信贷业务经验,且最近的工作经历离开银行不超过年; 3、具备一定的风险分析能力和识别能力熟悉信贷业务流程,能独立开展风险管理工作 4、具有较强的责任心、工作热情和团队协作精神语言沟通、组织协调能力较强; 5、身心健康、品行端正、诚实守信、遵纪守法,符合监管机构关于银行从业人员的有关要求符合我行亲属回避相关政策要求。

广州银行公开招聘岗位情况表				
序号	招聘机构	岗位	岗位职责	岗位要求
10	深圳分行	零售金融部副总经 理(私行中心方 向)	1、协助部门负责人制定分行私人银行业务发展规划及经营目标带领团队达成AUM、客户数及中间业务收入等核心指标业务拓展与创新:主导高净值客户综合金融服务方案的落地重点拓展家庭信托、保险等复杂业务,深耕企业家客群"人、家、企"的多元化需求。 2、建立私行客户全生命周期管理体系实施分层维护与精准防流失策略,通过高频次的价值互动提升客户黏性与满意度3、负责统筹整合行内对公及外部优质渠道资源通过搭建并运营分行贵宾客户权益与活动体系并精准对接企业董监高等核心客群,实现私行业务的协同拓展与深度经营	3、熟悉银行业务相关知识及相关政策 熟悉商业银行相关规则制度,熟悉本地区相关政策和市场情况 具有较强的客户
11	深圳分行	零售金融部副总经理(个贷方向)	1、负责个贷业务日常管理工作 2、根据总行经营目标、制定并完成分行个贷相关经营指标和工作 计划,个贷项目及专项产品跟进和落地 3、负责个贷项目准入 推动等,负责与总分行相关部门的沟通协 调工作。	1、男性45周岁(含)以下,女性42周岁(含)以下; 2、全日制本科及以上学历,具有5年以上大型国有银行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行工作经验,且最近的工作经历离开银行不超过年; 3、熟悉银行业务相关知识及相关政策,熟悉商业银行相关规则制度,熟悉本地区相关政策和市场情况,具有较强的客户维护意识和独立的市场拓展能力,具有一定的风险识别及把控能力; 4、按照我行职级对等标准,现担任与应聘岗位相当的职务或担任比应聘岗位低一级的职务减年; 5、身体健康,品行端正,廉洁敬业,无违法违纪和处分期内的处罚记录,符合我行亲属回避相关规定
12	深圳分行	零售金融部客户营 销管理岗	1、负责制定辖内高净值客群营销策略 2、牵头组织本地特色高端客户活动强化客户黏性; 3、为辖内网点提供财富业务指导督导网点开展私财客群营销完成储蓄存款及私财客群相关业务指标	1、38周岁(含)以下; 2、全日制本科及以上学历,具有3年以上大型国有银行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行工作经验、且最近的工作经历离开银行不超过年; 3、熟悉银行零售业务相关知识及相关政策、具有熟练的客户营销经验; 4、身体健康,品行端正,廉洁敬业,无违法违纪和处分期内的处罚记录,符合我行亲属回避相关规定。
13	开发区中心 支行	公司金融部 (普惠 金融部) 业务管理 岗	考核相关数据,确认考核结果; 2、负责公司存贷款业务管理和预测工作	1、38周岁(含)以下; 2、全日制本科及以上学历,具有3年以上大型国有银行、股份制银行、上市城商行、省内头部农商行工作经验,且最近的工作经历离开银行不超过年; 3、熟悉银行公司业务相关知识及相关政策 有信贷业务经验的优先; 4、身体健康,品行端正,廉洁敬业,无违法违纪和处分期内的处罚记录,符合我行亲属回避相关规定
14	肇庆分行	公司业务部负责人 (客户一部)	1、主持公司业务部的全面工作 2、负责客户经理团队建设、业务营销及产品推动 3、负责推动公司业务的发展、完成分行下达的各项业务指标、树立良好的企业品牌形象 4、负责拓展市场占有份额、并对团队的资产质量负责 5、完成分行党总支交办的其他事项	1、男性45周岁(含)以下,女性42周岁(含)以下; 2、全日制本科及以上学历,具有5年以上大型国有银行,股份制银行、上市城商行、省内头部农商行工作经验,且最近的工作经历离开银行不超过年; 3、熟悉银行业务相关知识及相关政策,熟悉商业银行相关规则制度,熟悉本地区相关政策和市场情况,具有较强的客户维护意识和独立的市场拓展能力,具有一定的风险识别及把控能力; 4、按照我行职级对等标准,现担任与应聘岗位相当的职务或担任比应聘岗位低一级的职务决年; 5、身体健康,品行端正,廉洁敬业,无违法违纪和处分期内的处罚记录,符合我行亲属回避相关规定

	广州银行公开招聘岗位情况表				
序号	招聘机构	岗位	岗位职责	岗位要求	
15	江门分行	网点客户经理 (对公零售方向)	度挖掘客户需求,推动各项业务合作。 2、完成分行下达的业绩目标 完成存款日均增量 贷款投放、中间业务收入(如手续费、债券承销费)等考核指标; 3、日常受理客户的咨询 投诉等事项,定期推送产品信息与市场	农商行工作经历,最近一段从业经历应为银行工作且离职不	